



## Sprzedaż, Zakupy, Magazyn – podstawy – warsztaty praktyczne

---

**Cel szkolenia:**

Przygotowanie do rozpoczęcia pracy na module Sprzedaż w programie Raks SQL, samodzielna obsługa prostych zdarzeń związanych ze sprzedażą i zakupami, umiejętność zarządzania kartotekami kontrahentów i towarów w zakresie podstawowym oraz umiejętność prowadzenia gospodarki magazynowej, wprowadzania inwentaryzacji i kontrolowania stanów magazynowych. Zdobyć pewności w pracy z programem Raks SQL i umiejętności niezbędnych na start.

---

**Pytania, na które uzyskasz odpowiedzi:**

- Jak skonfigurować program, aby rozpocząć pracę z modulem Sprzedaż? W jaki sposób po raz pierwszy zalogować się do modułu? Od czego trzeba zacząć parametryzację firmy?
  - Jak dodać kartotekę dostawcy i odbiorcy oraz określić ich rolę? W jaki sposób wyszukać kontrahentów w rejestrach GUS i VAT?
  - Jak dodać towar i usługę do kartoteki artykułów? Czy jest możliwość podzielenia towarów na grupy?
  - Jak wprowadzić artykuły do magazynu? Jakie kroki należy wykonać, aby przeprowadzić remanent? Jak śledzić stan magazynu?
  - W jaki sposób przeprowadzić przyjęcie zakupionego towaru do magazynu i wprowadzić fakturę?
  - Jak wystawić fakturę VAT i wystawić dokument WZ? W jaki sposób skorygować wystawioną fakturę?
-

---

<b>Szkolenie przeznaczone jest dla:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• osób, które zaczynają pracę z Sprzedaż w Raks SQL</li><li>• nowych pracowników</li><li>• osób, które chcą przypomnieć i uporządkować sobie zasady pracy na module Sprzedaż</li><li>• osób, które planują rozpocząć pracę z modulem w najbliższym czasie</li><li>• osób, które czują się niepewnie po wdrożeniu podstawowym lub mają wątpliwości co do swojego działania w module i chcą usystematyzować swoją wiedzę</li></ul>
<b>Czas trwania:</b>	3 godziny
<b>Forma szkolenia:</b>	Szkolenie jest realizowane zdalnie poprzez platformę ZOOM. Ma formę pokazu działania modułu Sprzedaż na poziomie podstawowym z przedstawieniem konkretnych przykładów. Podczas szkolenia Uczestnicy będą mieli możliwość zadawania pytań i bezpośredniej interakcji z prowadzącym.
<b>Cena szkolenia:</b>	300 zł netto
<b>Warunki uczestnictwa:</b>	<p>Zgłoszenia na szkolenie przyjmujemy poprzez formularz dostępny na stronie <a href="https://raks.pl/szkolenia/">https://raks.pl/szkolenia/</a>. Po przesłaniu formularza przesłana zostanie faktura pro forma, której opłacenie jest warunkiem uczestnictwa w szkoleniu. Link do spotkania na platformie ZOOM zostanie przesłany mailowo 2 dni przed terminem szkolenia. Podczas logowania na szkolenie konieczne jest podanie danych zgodnych z wypełnionym formularzem – jest to warunek wpuszczenia na szkolenia. W przypadku nieobecności na szkoleniu wpłacone środki nie podlegają zwrotowi.</p> <p>Zmiana terminu szkolenia możliwa jest najpóźniej 5 dni roboczych przed szkoleniem poprzez maila ze wskazaniem nowego terminu w korespondencji dotyczącej szkolenia (<i>Rezerwacja na szkolenie RAKS „Sprzedaż, Zakupy, Magazyn – podstawy – warsztaty praktyczne (3 godz.)</i>). Zmiana jest możliwa jeśli organizator</p>

---



---

dysponuje wolnymi miejscami na wybrany nowy termin.

---